

あなたが、あのとき、やりたかった宿を、  
もう一度作りませんか？

# 1泊2日『2人で集中アドバイス』企画

「あなたは今、楽しく経営してますか？」  
社員教育・社員との温度差・リピート率のUP・厨房が聖域・自分の常識とお客様の常識のギャップなどなど、  
楽しめない原因、会社の問題の改善を旅館経営者だからこそその目線で強力サポート致します！！



松田 賢明

株式会社 K's Act 代表取締役

旅館ホテルの経営者様、後継者様と徹底的に話し合う2日間。  
僕ら2人が訪問して、御社の、この先の10年を「一緒に」考えさせていただこうという企画です！



松尾公輝

株式会社 乾杯・KANPAI  
代表取締役

お客様やスタッフ、取引先様は、普段あなたの会社や商品やサービスについてどんな言葉でクチコミしているか？  
これを知らない経営者や幹部の方が多すぎます(；\_；)  
断言できますけど、お客様の声の集まる環境や仕組みを作れば、  
結果、業績に大きく反映することができます！！

旅館経営者としての圧倒的手腕で、借金を完済し、全旅連青年部全国部長も務めた松田賢明と、セールスプロモーターと事業家を経て「お客様の声を経営販促に活かすコンサルタント」として活躍する松尾公輝が、あなたの宿に1泊2日でおじゃまします。

- 事前に「コンセプトシート」にご記入・返送いただき、それを踏まえて訪問致します。
- 当日は、じっくりとお話を伺いながら、御社の強みや魅力をさらに引き出し、課題解決への提案まで行えるよう、1泊2日にて、誠心誠意おつきあい致します。

お問い合わせ、申し込み受付中！  
以下の必要事項を♪

今いる人、今あるものだけでも、まだこんなに変われるってことを実感して欲しいので、2人の訪問アドバイス料は、わずか8万円♪(交通費は別途当日精算)

◆メールなら、[km@kanpai-kanpai.com](mailto:km@kanpai-kanpai.com) ◆FAXなら！022-395-5421

事業所名		電話	
住所			
電子メール		受講者名	
受講者名		受講者名	
事前の質問等			

# まだまだ打ち手は1万通りあります。 経営のユニークさと、販促の独自性を一緒に♪ 1泊2日『2人で集中アドバイス』企画

経営専門誌の編集者・編集長として20年以上にわたって、  
 外食産業の世界、ホテル旅館、ブライダル、テーマパーク、  
 観光地域起こし関連、チェーンストアなどの領域で取材、  
 執筆活動を続けてきた現場の経験から、  
 あなたが興味をもたれるであろう分野で、  
 今のホットな情報を「アナタ向けにアレンジ」します。



**松坂 健**

元月刊ホテル旅館編集長  
 オフィスアート・ランダム代表



**松尾公輝**

株式会社 乾杯・KANPAI  
 代表取締役

旅館ホテルの経営者様、後継者  
 様と徹底的に話し合う2日間。  
 僕ら2人が訪問して、御社の、この  
 先の10年を「一緒に」考えさせて  
 いただくという企画です！

お客様やスタッフ、取引先様は、普段あなたの会社や商品やサー  
 ビスについてどんな言葉でクチコミしているか？  
 これを知らない経営者や幹部の方が多すぎます(；\_；)  
 断言できますけど、お客様の声の集まる環境や仕組みを作れば、  
 結果、業績に大きく反映することができます！！！！

月刊食堂副編集長・月刊ホテル旅館編集長を歴任した「ホスピタリティー進化論」の著者にして  
 現場取材主義の松坂健と、セールスプロモーターと事業家を経て「お客様の声を経営販促に  
 活かすコンサルタント」として活躍する松尾公輝が、あなたの宿に1泊2日でおじゃまします。

- 事前に「コンセプトシート」にご記入・返送いただき、それを踏まえて訪問致します。
- 当日は、じっくりとお話を伺いながら、御社の強みや魅力をさらに引き出し、  
 課題解決への提案まで行えるよう、1泊2日にて、誠心誠意おつきあい致します。

お問い合わせ、申し込み受付中！  
 以下の必要事項を♪

今いる人、今あるものだけでも、まだこんなに変われ  
 るってことを実感して欲しいので、2人の訪問アドバイ  
 ス料は、わずか8万円♪(交通費は別途当日精算)

◆メールなら、[km@kanpai-kanpai.com](mailto:km@kanpai-kanpai.com) ◆FAXなら！022-395-5421

事業所名		電 話	
住 所			
電子メール		受講者名	
受講者名		受講者名	
事前の質問等			

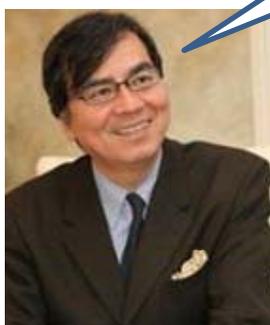
旅館の借金を完済したコンサルタント松田賢明と、  
元月刊ホテル旅館編集長にしてジャーナリスト松坂健と、  
お客様の声を経営と販促に活かすマーケッター松尾公輝による、  
**1泊2日『3人で集中アドバイス』企画**

「あなたは今、楽しく経営していますか？」  
社員教育・社員との温度差・リピート率のUP・厨房が  
聖域・自分の常識とお客様の常識のギャップなどなど、  
楽しめない原因、会社の問題の改善を旅館経営者  
だったからこそその目線で強力サポート致します！！

経営専門誌の編集者・編集長として20年以上にわたって、  
外食産業の世界、ホテル旅館、ブライダル、テーマパーク、  
観光地域起こし関連、チェーンストアなどの領域で取材、  
執筆活動を続けてきた現場の経験から、  
あなたが興味をもたれるであろう分野で、  
今のホットな情報を「アナタ向けにアレンジ」します。



松田 賢明  
株式会社 K's Act  
代表取締役



松坂 健  
元月刊ホテル旅館編集長  
オフィスア・ランダム代表



松尾公輝  
株式会社 乾杯・KANPAI  
代表取締役

お客様やスタッフ、取引先様は、普段  
あなたの会社や商品やサービスについて  
どんな言葉でクチコミしているか？  
これを知らない経営者や幹部の方が  
多すぎます(；)  
断言できますけど、  
お客様の声の集まる環境や仕組みを  
作れば、結果、業績に大きく反映する  
ことができますよ〜！！

旅館ホテルの経営者様、後継者様と徹底的に話し合う2日間。僕ら3人が訪問させていただき、御社の、この先の10年を『一緒に』考えさせていただこうという企画です！

旅館経営者としての圧倒的手腕で、借金を完済し、全旅連青年部全国部長も務めた松田賢明と、月刊食堂副編集長・月刊ホテル旅館編集長を歴任した「ホスピタリティー進化論」の著者にして現場取材主義の松坂健と、セールスプロモーターと事業家を経て「お客様の声を経営販促に活かすコンサルタント」として活躍する松尾公輝が、あなたの宿に1泊2日でおじゃまします。

- 事前に「コンセプトシート」にご記入・返送いただき、それを踏まえて訪問致します。
- 当日は、じっくりとお話を伺いながら、御社の強みや魅力をさらに引き出し、課題解決への提案まで行えるよう、1泊2日にて、誠心誠意おつきあい致します。

お問い合わせ、申し込み受付中！  
以下の必要事項を♪

今いる人、今あるものだけでも、まだこんなに変われるってことを実感して欲しいので、3人の訪問アドバイス料は、わずか15万円♪(交通費は別途当日精算)

◆メールなら、[km@kanpai-kanpai.com](mailto:km@kanpai-kanpai.com) ◆FAXなら！022-395-5421

事業所名		電話	
住所			
電子メール		受講者名	
受講者名		受講者名	
事前の質問等			