

###name1###様

勉強熱心で、実行力があって、温かい心と、素直な気持ち  
をお持ちの社長さんや女将さんと出逢うと嬉しくなります。

「心あたたかきは、万能なり」

そんな方のお手伝いがしたくて、  
株式会社 乾杯・KANPAIを創業しました。

いつも、ありがとうございます。

---

★—————★

売上アップ実践メルマガ（無料）「イキのいいネタ」プレゼント

◆宿泊経営30秒ノウハウチャージ◆（週1回以上配信）

<http://www.kanpai-kanpai.com>

第14号

☆—————☆

---

※配信停止はこちらです。

<http://1lejend.com/d.php?t=###tourokuid###&m=###mail###>

ホテル旅館オーナー、支配人、予約担当者、営業マン、そして女将  
さんなど、宿泊産業に携わる方なら誰でも無料登録いただけます。

集客のこと、営業のこと、館内演出のこと、温泉のこと、後継者  
のこと、社員教育のこと、パンフレットなどツールのこと、メディア  
選定のこと、宿泊料金のこと、業界全般のこと等。

30秒でチャージできるメイン記事が目玉です。

#### 【目次】

- 1、＜30秒記事＞ 泊ってみたくなるキーワード
  - 2、＜追記コメント＞ 法則は活用してこそ価値がある
-

■■■ 今日の大盤振る舞い ■■■

※記事本文に行く前に、面白い話を書きます。

---

「君は今まで、親の体を洗ったことがあるかね」

今日は「面白い話」というより、感動し、涙した話です。

株式会社新規開拓  
info@asakurachieko.com

朝倉千恵子様のメルマガで拝読しました。

(以下、抜粋)

ある青年が、一流企業の入社試験で、  
社長から、こんな質問を受けました。

「いいえ、一度もありません」と答えると、社長は、  
意外なことを言ったのです。

「君、すまないが明日この時間にここへ来てくれないか。  
それまでに、親の体を洗ってきてほしいのだから、できるか」

「はい、何でもないことです」と、青年は答えて家に帰りました。

父親は、彼が幼い時に亡くなりました。  
母親は、一人で必死に働いて子供を大学まで出させたのです。

彼は、「お母さんが呉服の行商から帰ったら、  
足を洗ってあげよう」と思い、たらいに水をくんで待っていました。

帰宅した母親は、「足ぐらい自分で洗うよ」と言います。

事情を話すと、「そんなら洗ってもらおうか」と、  
縁側に腰をおろしました。

「さあ、ここへ足を入れて」と、青年はたらいを持ってきます。  
母親は言われるとおりにしていました。

彼は、左手で母親の足を握りました。  
しかし、洗うはずの右手が動きません。

そのまま両手で母親の足にすがりつき、  
声をあげて泣いてしまったのです。

「お母さんの足が、こんなに硬くなっている……………。  
棒のようになっている……………。  
学生時代に毎月送ってもらっていたお金を  
“当たり前”のように使っていたが、  
これほど苦勞をかけていたとは……………」

と知らされ、泣かずにはおれなかったのです。

翌日、青年は、社長に、

「私は、この会社を受験したおかげで、  
どの学校でも教えてくれなたった親の『恩』ということを、  
初めて知らせてもらいました。ありがとうございました」

とうれしそうに言ったそうです。

(ここまで)

これは、ある本に書かれていたエピソード。

『親のこころ』 「ありがとう」が涙で言えなくて…  
(1万年堂出版)

僕も痛感します。

親との関係がこじれている人たちが、どんな人生を歩んでいるかを  
経験上、いろいろと見てきました。

自分を好きになるとは、  
自分を許し、認めることであり、

自分を受け入れている人は、  
他人をも、きちんと受け入れることができます。

他者を許せない人は、  
自分を許していない人です。

その原点は、親との関係性の中にあると想うのです。

.....  
1、<30秒記事> 泊まってみたくなるキーワード  
.....

泊まってみたくなるキーワードはコレだ！

日本のダイレクトレスポンスマーケティングの第一人者、神田昌典  
さんによると、「記憶喪失になっても思い出したいマーケティング  
7つの原則」は以下です。

- 1、緊急性
- 2、限定

- 3、反応方法の多様化（ファクス、メール、電話・・・等々）
- 4、直感的な分かりやすさ
- 5、思い切った保証
- 6、明確な指示
- 7、お客様の声

これに着想を得るならば、

・・・以下、塾長松尾による草案思案！

.....  
2、<追記コメント> 法則は活用してこそ価値がある。  
.....

#### 1、緊急性

- ・仕入在庫に限りがあります。
- ・今しか見れない、今しか食えない。

#### 2、限定

- ・1日3組様のみ！
- ・1室しかない贅沢。

#### 3、反応方法の多様化（ファクス、メール、電話・・・等々）

- ・ネット入力がまどろっこしい人はこちら
- ・この用紙を出力、記入して今すぐFAX

#### 4、直感的な分かりやすさ

- ・(画像に噴出し)「美味すぎる～」
- ・(同上)「この笑顔がたまりません」

## 5、思い切った保証

- ・駅からゼロ円の送迎バスあり！
- ・お客様がお値段をお決めください。

## 6、明確な指示

- ・小学生をお持ちのママさんはこちらをクリック！
- ・誕生日に彼女を感動させたいならここから招待状をゲット！

## 7、お客様の声

- ・あの〇〇さんも号泣した味、詳しくは……⇒
- ・彼と喧嘩していたのですがお部屋の露天風呂を見た瞬間…。

こんな感じでしょうかね。

法則は活用してこそ価値があります。

宿泊企画のネーミングや、プランの説明文リードコピーなどの参考にしていただければ幸いです。

その他にも、

- ・主役は赤ちゃん
- ・名物
- ・お値打ち
- ・出来立ての作りたて
- ・調理長オススメ
- ・今、一番売れてます
- ・迷ったらコレ
- ・e t c

是非、実践してみてください。

---

■編集後記■

今日、今週の大判振る舞いで書いた、

他者を許せない人は、  
自分を許していない人。

これは、真実だと思います。だから僕は、

勉強熱心で、実行力があって、温かい心と、素直な気持ち  
をお持ちの社長さんや女将さんと出逢うと嬉しくなります。

「心あたたかきは、万能なり」

そんな方のお手伝いがしたくて、  
株式会社 乾杯・KANPAIを創業しました。

僕の願いはただひとつ。

「あなたと、祝福の乾杯がしたい」

それだけです。

---

「違いを生む違い」を編み出したいなら、鍛錬塾へ！

<http://www.kanpai-kanpai.com>

毎月10,500円で飲みに行きますか？

それとも、会社を発展させますか？

- ★毎月5日前後にCDが郵送で届きます。
- ★毎週、年齢・性別・経験・住まい・専門分野の違う執筆者5名によるメルマガが届きます。
- ★そして、日々のお困りごとなどのメール相談ができます。

こんなあなたなら、是非！旅館ホテル販促鍛錬塾へ

- ・幸せの本質は人から感謝されることであると感じるあなた。
- ・目に映る人たちすべての「笑顔を守りたい」と願うあなた。
- ・思ったことを実際に行動に移し続けることのできるあなた。

---

※旅館ホテル販促鍛錬塾の塾生の皆様は、成功事例や実践報告など、さらに突っ込んだ内容のメルマガ「超・宿泊経営30秒ノウハウチャージDX」が購読できます。

◆メルマガ「超・宿泊経営30秒ノウハウチャージDX」◆  
<http://www.kanpai-kanpai.com>（毎週火曜・週一回配信）

お金をかけずに繁盛を目指す旅館ホテル宿泊施設の会  
発想を変え、思い込みをやっつけよう！！

○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○

株式会社 乾杯・KANPAI  
代表取締役社長 販促鍛錬塾塾長 松尾公輝  
【仙台駅前事務所】  
〒980-0021 宮城県仙台市青葉区中央4丁目8-15  
TEL 022-343-5011 FAX 022-395-5421  
モバイル 090-9535-9907  
E-mail : [km@kanpai-kanpai.com](mailto:km@kanpai-kanpai.com)  
<http://www.kanpai-kanpai.com>

○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○

■「旅館ホテル販促鍛錬塾」

<http://www.kanpai-kanpai.com/service02.html>

■月々の1万円の価値を最大化するため

「まずは泊まらせていただいて、  
じっくり話しをしましょうパック」

<http://www.kanpai-kanpai.com/service02.html#04>

■売れる宿泊プラン作成支援

<http://www.kanpai-kanpai.com/service03.html>

■客室在庫や複数サイト運営一元管理

<http://www.kanpai-kanpai.com/service04.html>

■WEBデザイン制作

<http://www.kanpai-kanpai.com/service05.html>

■個別訪問アドバイス業務

<http://www.kanpai-kanpai.com/service07.html>

■他には無いサービス

<http://www.kanpai-kanpai.com/service08.html>

こんなあなたなら、是非！旅館ホテル販促鍛錬塾へ

- ・幸せの本質は人から感謝されることであると感じるあなた。
- ・目に映る人たちすべての「笑顔を守りたい」と願うあなた。
- ・思ったことを実際に行動に移し続けることのできるあなた。

緊急に面談でのアドバイスが必要な場合は、以下をご検討ください。

<http://www.kanpai-kanpai.com/service02.html#04>

<http://www.kanpai-kanpai.com/service07.html>